

## Auf einen Blick - Offene Trainings für Vertrieb und Führung

Sie finden hier die offenen Seminare der COACTIVE GmbH 2008. Treffen Sie Ihre Wahl und reservieren Sie noch heute Ihre Teilnahme. Die Anzahl der Teilnehmepätze ist für jedes Seminar auf maximal 12 begrenzt. Veranstaltungsort ist Kassel. Alle Preise in **Euro + MwSt.**

Persönlichkeitsentwicklung- und Coaching				
PP	DISG - Persönlichkeitsprofil	80,00	jederzeit möglich	<input type="checkbox"/>
PPG	DISG - Persönlichkeitsprofil – Auswertungsgespräch mit zertifiziertem DISG-Trainer	60,00	Termin nach Vereinbarung	<input type="checkbox"/>
P1	DISG – Das 1x1 der Persönlichkeit Mit dem DISG Seminar – sich und andere besser verstehen – 1 Tag	199,00	07.03.2008	<input type="checkbox"/>
			03.09.2008	<input type="checkbox"/>
CYS	Coach Yourself - Persönlichkeitsentwicklung Dauer 8 Monate / 6 Trainingstage + 6 Erfahrungsaustauschtreffen à 4h	2.230,00	Start 07.-09.08.2008	<input type="checkbox"/>
Verkaufsseminare				
EIS	Excellent in Sales – Trainingsprogramm für den Vertrieb 10 Tage Präsenztraining / 11 Telefonkonferenzen / 12 virtuelle Vorlesungen	1.885,00	Start 26.- 30.05.2008	<input type="checkbox"/>
VP	Verkaufen mit Persönlichkeit Anwendung des DISG-Profiles im Verkaufsgespräch / Dauer 2 Tage	369,00	28.- 29.04.2008	<input type="checkbox"/>
			01.- 02.10.2008	<input type="checkbox"/>
V1	Verkaufen Teil 1 – gekonnt gefragt – die Bedarfsanalyse Verkaufsseminar – 2 Tage	369,00	19.- 20.06.2008	<input type="checkbox"/>
			04.- 05.09.2008	<input type="checkbox"/>
V2	Verkaufen Teil 2 – professionell verhandeln Verkaufsseminar – 2 Tage	369,00	11.- 12.08.2008	<input type="checkbox"/>
			20.- 21.11.2008	<input type="checkbox"/>
V3	Telefonieren mit Erfolg! Kunden betreuen + gewinnen am Telefon Verkaufsseminar – 1 Tag	199,00	19.08.2008	<input type="checkbox"/>
			27.11.2008	<input type="checkbox"/>
Seminare für Management und Führung				
FPE	Führen mit Persönlichkeit - DISG im Team Die Anwendung des DISG-Profiles in der Teamführung – Führungskräfte-seminar 2 Tage	488,00	29.- 30.08.2008	<input type="checkbox"/>
			19.- 20.01.2009	<input type="checkbox"/>
FMG	Das Mitarbeitergespräch Führungskräfte-seminar 2 Tage	488,00	25.- 26.09.2008	<input type="checkbox"/>
			26.- 27.01.2009	<input type="checkbox"/>
FCO	Führen und Coachen – so schöpfen Sie Potenziale aus Führungskräfte-seminar 2 Tage	545,00	21.- 22.04.2008	<input type="checkbox"/>
			30.- 31.10.2008	<input type="checkbox"/>
FMA	Mitarbeiter auswählen und einstellen Führungskräfte-seminar 2 Tage – das 1x1 für den Auswahlprozess	545,00	26.- 27.06.2008	<input type="checkbox"/>
			24.- 25.11.2008	<input type="checkbox"/>
MAN	Ein Werkzeugkoffer fürs Management Die wichtigsten Managementtechniken kompakt vermittelt - Seminar 2 Tage	545,00	14.- 15.08.2008	<input type="checkbox"/>
			04.- 05.12.2008	<input type="checkbox"/>
FT1	Führen von Teams – virtuell und klassisch Führungskräfte-seminar 2 Tage – die Besonderheiten der virtuellen Führung	545,00	04.- 05.07.2008	<input type="checkbox"/>
			19.- 20.02.2009	<input type="checkbox"/>
Kommunikationsseminare / Arbeitstechniken				
RP	Reden und Präsentieren – wirkungsvoll! Kommunikationsseminar 2 Tage	389,00	22.- 23.08.2008	<input type="checkbox"/>
			08.- 09.12.2008	<input type="checkbox"/>
ZM	Zeiten managen – Ziele erreichen 1 Tagesseminar	199,00	20.08.2008	<input type="checkbox"/>
			28.11.2008	<input type="checkbox"/>
PW	Presseworkshop – Wie Sie die Medien für sich gewinnen 1 Tagesseminar	199,00	02.06.2008	<input type="checkbox"/>
			22.11.2008	<input type="checkbox"/>

**EINFACH PER FAX ANMELDEN 0561 - 310 33 77**

Vor-/ Nachname	Firma
Straße	Position
PLZ/Ort	Tel. <span style="float: right;">Fax</span>
E-Mail	<b>X</b>
Datum / Unterschrift	

### **Teilnahmebedingungen:**

Nach Vorlage der Anmeldung erhalten Sie eine schriftliche Anmeldebestätigung mit Hinweisen auf die Veranstaltungsdaten.

Bis zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn erhalten Sie auf das Seminar vorbereitende Aufgaben und Unterlagen zugesandt.

Die Rechnung erhalten Sie ca. 6 Wochen vor Veranstaltungsbeginn. Die Teilnahmegebühr muss spätestens 4 Wochen vor Beginn des Seminars bei uns eingegangen sein.

Sie haben das Recht, 14 Tage nach Vertragsabschluss von der Vereinbarung zurückzutreten. Der Vertrag gilt als zustande gekommen, sobald von der COACTIVE GmbH die Teilnahme schriftlich bestätigt wurde.

Geht uns spätestens am dreißigsten Tag vor Seminarbeginn eine Stornierung zu, erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierungen, die uns spätestens am vierzehnten Tag vor Seminarbeginn zugehen, erheben wir eine Stornogebühr von 50 % der Teilnahmegebühr. Bei späteren Stornierungen bzw. bei Nichterscheinen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Für Übernachtungen haben wir für unsere Teilnehmer Sonderkonditionen mit verschiedenen Hotels in Kassel arrangiert. Bitte sprechen Sie uns bei Bedarf an.

### **Bonuskompass:**

Bitte beachten Sie, dass Sie bei Buchung von mehr als zwei Seminaren innerhalb von 12 Monaten schon einen Bonus erhalten. Bitte weisen Sie uns auf diesen Anspruch hin.

Die COACTIVE GmbH unterstützt junge Unternehmer Deutschlands. Aus diesem Grund gewährt COACTIVE allen Mitgliedern und Anwärtern der Wirtschaftsunioren einen Rabatt von 10% auf alle Dienstleistungen.

Die Finalisten des jährlich stattfinden und bundesweit bekannten Existenzgründungswettbewerbs „promotion Nordhessen“ erhalten bis 24 Monate nach Ende des Wettbewerbs einen Rabatt von 30% auf alle Dienstleistungen.

Bonus und Rabatt sind nicht auf andere Personen übertrag. Auch ist eine Addierung der unterschiedlichen Varianten nicht möglich.

Bitte beachten Sie unsere ausführlichen **Allgemeinen Geschäftsbedingungen** auf unserer Website: [www.coactive.de](http://www.coactive.de).

### **Kontakt zur COACTIVE**

COACTIVE GmbH  
Kölnische Straße 175  
34119 Kassel  
0561-310 33 77

### **Kontoverbindung**

Bank: Kasseler Bank  
BLZ: 520 900 00  
Kto: 800 481 06